

## COMUNICACIÓN DE RESULTADOS FINANCIEROS DEL TERCER TRIMESTRE 2018 DE VOZTELECOM OIGAA360 S.A.

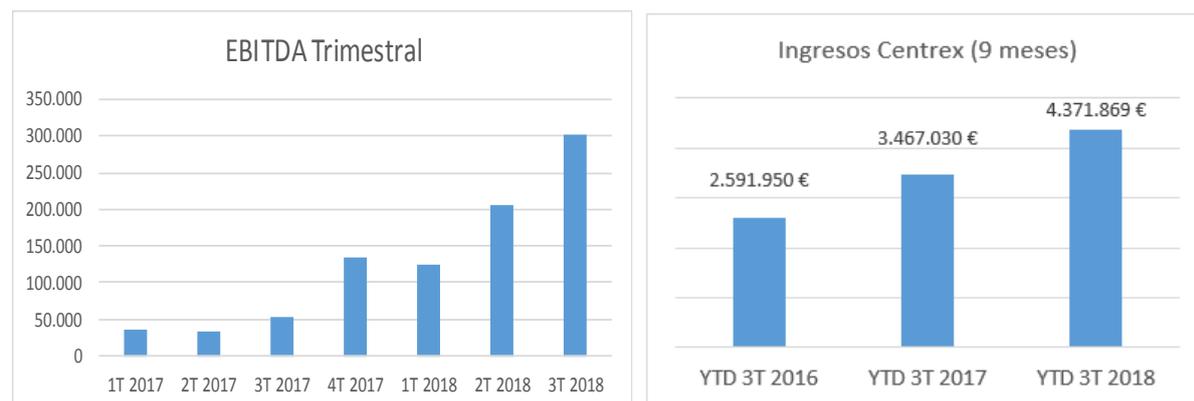
13 de noviembre de 2018

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), con el objetivo de mantener informado al accionista y potenciales inversores, y con objeto de incrementar la transparencia y ofrecer al mercado una información recurrente y frecuente sobre los principales indicadores financieros y de negocio de VOZTELECOM OIGAA360, S.A. (en adelante 'VozTelecom', 'la Compañía', 'la Sociedad' o 'Grupo VozTelecom') y a pesar de que no existe una obligación según la regulación actual del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante el 'MAB'), VozTelecom presenta en esta comunicación al mercado información financiera relativa al tercer trimestre del año 2018, según compromiso reflejado en el apartado 3.1.4 relativo a Información Financiera del Documento Informativo de Incorporación al MAB (en adelante 'DIIM') de Julio del 2016.

La información contenida en la presente comunicación ha sido elaborada por la Sociedad como resultados consolidados de VOZTELECOM OIGAA360, S.A. y sus empresas dependientes a partir de la información contable y financiera que ya dispone la Compañía. Dichos resultados no han sido objeto de revisión por parte del auditor de la Compañía ni formulados por el Consejo de Administración de VozTelecom, si bien han sido revisados y validados por el Director Financiero y el Consejero Delegado de la Sociedad, quienes remiten al mercado dicha información en cumplimiento del compromiso indicado en el apartado 3.1.4 relativo a Información Financiera del Documento Informativo de Incorporación al MAB (en adelante 'DIIM') de Julio del 2016.

### **A. RESUMEN DE LA EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO**

La evolución del negocio durante los primeros nueve meses del año confirma los sólidos resultados en cuanto a la generación de EBITDA, condición acentuada este tercer trimestre. Como en trimestres pasados, esta buena evolución se fundamenta en el relevante crecimiento de los ingresos del servicio CENTREX con un crecimiento anual del 26%, el servicio principal que comercializa la Compañía a través de la red comercial de Puntos de Servicio, que a cierre del trimestre ya alcanza un total de 15 centros distribuidos en las 11 principales provincias. Estos resultados son la confirmación de los planes de la Compañía para mejorar su rentabilidad y continuar con su estrategia de crecimiento en el mercado de las comunicaciones en la nube ('UCaaS') en España.



## **B. RESUMEN DE LA INFORMACIÓN FINANCIERA**

A continuación, se muestra la cuenta de pérdidas y ganancias abreviada a cierre del tercer trimestre del 2018 a nivel consolidado y su comparativa con el mismo período del 2017, así como el detalle de los ingresos por familia de producto y servicios.

<b>GRUPO VOZTELECOM</b>				
Cifras en (€)		<b>30/09/2018</b>	<b>30/09/2017</b>	<b>Variación interanual</b>
<b>Importe neto de la cifra de negocio</b>		<b>7.823.314</b>	<b>7.208.214</b>	<b>8,53%</b>
	Var. Facturación	8,53%		
<b>Var.de existencias de productos terminados y en curso fabricación</b>		<b>-160.996</b>	<b>55.957</b>	<b>-387,72%</b>
	% s/Ventas	-2,06%	0,78%	
<b>Trabajos realizados por la empresa para su activo</b>		<b>478.687</b>	<b>464.626</b>	<b>3,03%</b>
	% s/Ventas	6,12%	6,45%	
<b>Aprovisionamientos</b>		<b>-3.480.628</b>	<b>-3.234.349</b>	<b>7,61%</b>
	% s/Ventas	44,49%	44,87%	
<b>MARGEN BRUTO</b>		<b>4.660.377</b>	<b>4.494.447</b>	<b>3,69%</b>
	% s/Ventas	59,57%	62,35%	
<b>Gastos de personal</b>		<b>-2.366.287</b>	<b>-2.786.576</b>	<b>-15,08%</b>
	% s/Ventas	30,25%	38,66%	
<b>Otros gastos de explotación</b>		<b>-1.661.379</b>	<b>-1.584.790</b>	<b>4,83%</b>
	% s/Ventas	21,24%	21,99%	
<b>EBITDA</b>		<b>632.712</b>	<b>123.081</b>	<b>414,06%</b>
	% s/Ventas	8,09%	1,71%	
	<b>EBITDA NORMALIZADO</b>	<b>829.944</b>		
<b>Amortización del inmovilizado</b>		<b>-1.342.771</b>	<b>-1.225.492</b>	<b>9,57%</b>
<b>Imputación subvenciones inmovilizado no financiero y otras</b>		<b>35.397</b>	<b>50.661</b>	
<b>EBIT</b>		<b>-674.663</b>	<b>-1.051.750</b>	<b>35,85%</b>
	% s/Ventas	-8,62%	-14,59%	
<b>Resultado financiero</b>		<b>-55.766</b>	<b>-85.135</b>	<b>-34,50%</b>
<b>Participaciones de sdes. Puestas en equivalencia</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	
<b>EBT</b>		<b>-730.429</b>	<b>-1.136.884</b>	<b>35,75%</b>
<b>Impuesto sobre beneficios</b>		<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	
<b>BENEFICIO NETO</b>		<b>-730.429</b>	<b>-1.136.884</b>	<b>35,75%</b>
	% s/Ventas	-9,34%	-15,77%	
	<b>BENEFICIO NETO NORMALIZADO</b>	<b>- 533.196</b>		

Los principales resultados financieros del negocio alcanzados al cierre del tercer trimestre del 2018, en relación con el mismo período del año anterior se resumen en los siguientes puntos:

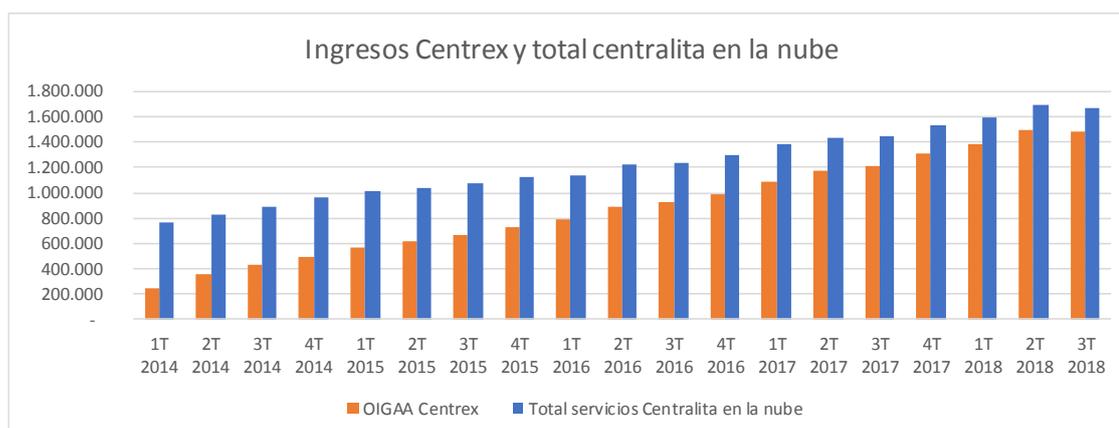
- Ingresos netos acumulados de 7.823K€, con un aumento del 8,53% respecto al mismo periodo del 2017, doblando el incremento obtenido el 3T 2017 respecto 3T 2016 que alcanzó el 4,94%.
- Margen bruto de 4.660K€, superior en un 3,69% al cierre del tercer trimestre de 2017. La progresiva incorporación de accesos a internet por fibra (FTTH) en sustitución de accesos ADSL (tanto en clientes nuevos como en cartera) y la mayor penetración del servicio de telefonía móvil en los clientes, hace que el margen alcanzado sea estable en relación con el primer semestre del año.

- Un aumento muy significativo del EBITDA financiero que alcanza los 632K€ respecto de 123K€ del mismo periodo del año anterior, cuyo aumento se explica principalmente por:
  - Reducción del 15% (420K€) de los gastos de personal, consecuencia directa de la nueva estrategia de la Compañía iniciada a primeros de año en la que se reorganizó la estructura comercial y de Puntos de Servicio, así como por la optimización de las diferentes áreas de soporte al negocio. Excluyendo los costes extraordinarios de las indemnizaciones por reducción de personal, el ahorro alcanzaría un 18% (500K€).
  - Un aumento de margen bruto por importe de 166K€ que compensa el aumento de otros gastos de explotación del período en 77K€, un aumento derivado de las diferentes actividades de comunicación y generación de demanda que ha desarrollado la Compañía durante el período para apoyar su crecimiento de ventas.
- Incremento de 303K€ de EBITDA con respecto al primer semestre del año 2018, generando en este tercer trimestre 2018 un EBITDA superior al generado durante todo el ejercicio 2017, por lo que, anualizando dicha cifra, como métrica usual en el sector de 'UCaaS', la Compañía presenta un EBITDA anualizado de 1,2M€ desde el tercer trimestre del año.
- Considerando como extraordinarios los gastos de indemnizaciones por despidos, los costes de la refinanciación bancaria, así como tomando como coste salarial normalizado para los primeros seis meses del año, la estructura de costes del mes de junio (como así se consideró en el EBITDA proforma comunicado el primer semestre) se alcanzaría en estos primeros nueve meses del año un EBITDA normalizado proforma de 830K€.
- Reducción de un 36% de las pérdidas netas de la compañía acumuladas a cierre del tercer trimestre que se sitúan en 730K€ frente a unas pérdidas de 1.136K€ en el mismo período del año 2017.
- Los ingresos brutos alcanzados en el tercer trimestre del año con respecto del segundo son ligeramente inferiores (73K€) debido a la estacionalidad en los ingresos en los meses de verano, donde se reduce o cesa la actividad de los clientes durante los días de vacaciones.

En cuanto a la cifra de ingresos acumulados los nueve primeros meses del año 2018 por las diferentes modalidades de servicio, en comparación al mismo período del 2017, destacamos lo siguiente:

<b>Primeros nueve meses 2018</b>						
<b>VENTAS en € por familia de producto</b>	<b>3T 2017</b>	<b>% Total</b>	<b>3T 2018</b>	<b>% Total</b>	<b>Var.</b>	<b>% Var.</b>
<b>Centralita en la nube para empresas</b>	4.268.865	59,2%	4.951.729	63,3%	682.864	16,0%
CENTREX	3.467.030		4.371.869		904.839	26,1%
Modalidades antiguas centralita virtual	801.835		579.860		- 221.975	-27,7%
<b>Lineas de voz IP para centralitas físicas</b>	1.898.542	26,3%	1.986.368	25,4%	87.825	4,6%
<b>Telefonía fija para clientes SOHO</b>	647.672	9,0%	504.115	6,4%	- 143.557	-22,2%
<b>Otros servicios en la nube</b>	149.804	2,1%	188.412	2,4%	38.608	25,8%
<b>Servicios mayoristas</b>	356.568	4,9%	281.322	3,6%	- 75.246	-21,1%
<b>TOTAL VENTAS (importe bruto)</b>	<b>7.321.451</b>		<b>7.911.946</b>		<b>590.495</b>	<b>8,1%</b>
Descuentos comerciales sobre ventas	113.237		88.632			
<b>TOTAL INGRESOS NETOS</b>	<b>7.208.214</b>		<b>7.823.314</b>			

- Los ingresos por las diferentes modalidades de centralita en la nube (que incluyen telefonía fija, móvil, acceso a Internet y centralita virtual en un solo servicio) aumentaron un 16%, alcanzando 4.952K€ y contribuyendo al 63% del total de los ingresos, en comparación al 59% de contribución en el mismo período del ejercicio anterior.
- En particular, el servicio CENTREX (la oferta actual de centralita en la nube y principal servicio comercializado por la compañía a través de los Puntos de Servicio) aumentó sus ingresos un 26% hasta alcanzar la cifra de 4.371K€, respecto los 579K€ de ingresos aportados por otras modalidades antiguas de centralita virtual, que presentan una reducción de ingresos del 28% derivado por un lado a las bajas de clientes que optan por otras soluciones del mercado, y por otro por la reducción de tarifas que se aplican a éstos clientes antiguos, con el objetivo de fidelizarlos frente a un posible cambio a otro operador motivado por el precio del servicio.
- En cuanto a la cartera de clientes antiguos de telefonía fija para clientes SOHO (autónomos y microempresas) que la compañía mantiene pero que no comercializa en la actualidad, los ingresos se han reducido un 22%, a un ritmo similar al del ejercicio pasado. Este segmento opta por soluciones de telefonía móvil de tipo residencial, que suponen un ingreso medio por cliente bajo para el segmento empresa, motivo por el que la Compañía decidió no tener una oferta comercial destinada a dicho segmento desde hace tres años.
- Los ingresos por líneas de telefonía IP para centralitas físicas han seguido manteniendo el mismo ritmo de crecimiento que en trimestres anteriores, alcanzando el 4,6% por un total de 1.986K€ que representa el 25% del total de los ingresos. Este crecimiento se debe principalmente a la incorporación de clientes con mayor ARPU que en el pasado.
- Los ingresos aportados por los demás servicios como son la videoconferencia, la copia de seguridad y almacenamiento en la nube, así como las aplicaciones G-Suite de Google, crecieron un 25% respecto del año anterior, si bien su contribución al total es del 2,4%.
- Los ingresos generados en servicios mayoristas presentan una variación negativa de 75K€, siendo una línea de negocio que no está siendo desarrollada por la compañía actualmente.
- El conjunto de servicios de centralita en la nube en sus diferentes modalidades desde el 1T 2014 hasta el 3T 2018 presentan un 4,5% de crecimiento trimestral compuesto y en particular el servicio Centrex presenta un crecimiento de un 10,4% trimestral. A este respecto, el crecimiento anualizado (Y-o-Y) de Centrex en los últimos cuatro trimestres alcanza el 27,4%.



## **C. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA**

<b>GRUPO VOZTELECOM</b>		
<b>CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (Consolidado)</b>	<b>30/09/2018</b>	<b>30/09/2017</b>
Importe neto de la cifra de negocio	7.823.313,84	7.208.213,72
Var. de existencias de prod. terminados y en curso de fabricación	-160.995,88	55.956,63
Trabajos realizados por la empresa para su activo	478.687,09	464.626,24
Aprovisionamientos	-3.480.627,64	-3.234.349,41
Gastos de personal	-2.366.286,70	-2.786.576,19
Otros gastos de explotación	-1.661.379,03	-1.584.774,39
Amortización del inmovilizado	-1.342.771,49	-1.225.491,77
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	35.397,00	50.661,00
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	0,00	0,00
Otros resultados	0,00	-15,51
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>-674.662,81</b>	<b>-1.051.749,68</b>
Ingresos financieros	364,85	3.716,70
Gastos financieros	-55.923,77	-57.921,01
Diferencias de cambio	97,48	-30.930,30
Deterioro y result. por enajenaciones de instrumentos financieros	-304,57	0,00
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>	<b>-55.766,01</b>	<b>-85.134,61</b>
Participaciones en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia	0,00	0,00
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>-730.428,82</b>	<b>-1.136.884,29</b>
Impuesto sobre beneficios	0,00	0,00
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO</b>	<b>-730.428,82</b>	<b>-1.136.884,29</b>
<i>*Cifras no auditadas</i>		

Al respecto de la mejora del resultado alcanzado a cierre del tercer trimestre con respecto del mismo período que el año anterior, volver a destacar que es consecuencia directa de la mejora de los costes indirectos de la sociedad derivados principalmente por la reducción de personal, contando a cierre del 3T con una plantilla media de 142 personas (162 a cierre del 3T de 2017). El plan previsto de reducción de plantilla ya ha sido completado a cierre del tercer trimestre.

En cuanto a los otros gastos de explotación que aumentan en 77 mil euros respecto los nueve primeros meses del año anterior, indicar que dicho incremento es debido al aumento en la partida de comisiones comerciales que dependen de la cifra de ventas, que han aumentado en 118 mil euros, al aumentar los ingresos, frente al resto de partidas incluidas en este punto que han disminuido en 41 mil euros.

El EBITDA ha aumentado significativamente con respecto los primeros nueve meses del 2017 incrementándose este tercer trimestre en 303 mil euros con respecto del cierre del primer semestre del año, alcanzando la cifra de 632 mil euros. Con respecto del EBITDA operativo, excluyendo los gastos extraordinarios soportados durante el primer semestre por la optimización y reorganización de la estructura de personal, los gastos derivados del proceso de refinanciación de la deuda bancaria, y considerando la estructura de costes de personal del mes de junio como proforma de los primeros seis meses del año, se alcanzaría un EBITDA normalizado de 830 mil euros a cierre del trimestre.

Como consecuencia de los puntos anteriores, las pérdidas netas de la sociedad en los nueve primeros meses del año alcanzan la cifra de 730 mil euros, un 35% inferiores a las pérdidas del mismo período del año anterior y considerando el EBITDA normalizado, las pérdidas se reducirían a 533 mil euros.

## **D. BALANCE CONSOLIDADO DEL GRUPO**

<b>GRUPO VOZTELECOM</b>		
<b>ACTIVO</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>5.126.987</b>	<b>5.095.141</b>
<b>Inmovilizado intangible</b>	<b>3.029.071</b>	<b>2.951.850</b>
Desarrollo	1.893.584	1.922.757
Patentes, licencias, marcas y similares	12.030	2.773
Aplicaciones informáticas	8.654	18.465
Otro inmovilizado intangible	1.111.763	1.004.816
Fondo Comercio consolidación	3.040	3.040
<b>Inmovilizado material</b>	<b>1.738.693</b>	<b>1.795.619</b>
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	1.738.693	1.795.619
<b>Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo</b>	<b>15.561</b>	<b>15.561</b>
Participaciones puestas en equivalencia	15.561	15.561
Otras inversiones	0	0
<b>Inversiones financieras a largo plazo</b>	<b>156.757</b>	<b>145.207</b>
Instrumentos de patrimonio	10.000	10.000
Otros activos financieros	146.757	135.207
<b>Activos por impuesto diferido</b>	<b>186.905</b>	<b>186.905</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>1.699.135</b>	<b>2.331.137</b>
<b>Existencias</b>	<b>97.648</b>	<b>258.683</b>
Comerciales	97.648	258.683
<b>Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar</b>	<b>517.659</b>	<b>490.704</b>
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	325.543	271.926
Clientes empresas del grupo y asociadas	154.076	155.983
Otros deudores	1.975	1.522
Personal	11.322	14.999
Activos por impuesto corriente	24.743	46.275
<b>Inversiones financieras a corto plazo</b>	<b>129.191</b>	<b>405.461</b>
Otros instrumentos de patrimonio	0	229.363
Derivados	8.116	2.023
Otros activos financieros	121.075	174.075
<b>Periodificaciones a corto plazo</b>	<b>78.157</b>	<b>101.926</b>
<b>Efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>	<b>876.480</b>	<b>1.074.362</b>
Tesorería	876.480	1.074.362
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>6.826.122</b>	<b>7.426.278</b>

El Activo No Corriente, que asciende a 5.126 miles de euros a 30 de septiembre, presenta un ligero incremento de 31 mil euros respecto cierre del 2017, derivado por un lado por el aumento del inmovilizado intangible por 78 mil euros y por otra parte a una reducción de 57 mil euros del inmovilizado material. El inmovilizado intangible aumenta por los costes de captación de nuevos clientes y liquidados al canal comercial y que son amortizados por un período máximo de cuatro años, a los efectos de asegurar una adecuada correlación de ingresos y gastos. La reducción del inmovilizado material es debido a la amortización de los equipos instalados en los clientes, con un importe superior que el derivado de las nuevas altas. El Activo Corriente disminuye en 632 mil euros debido principalmente por la disminución de la tesorería y de las inversiones financieras a corto plazo en 474 mil euros, habiéndose aplicado dichos fondos al impulso del Plan de Negocio durante los primeros nueve meses del año, así como a la devolución de los préstamos con vencimiento durante el primer trimestre del año y que no fueron incluidos en el plan de refinanciación.

<b>GRUPO VOZTELECOM</b>		
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>1.193.428</b>	<b>2.002.539</b>
<b>Fondos propios</b>	<b>1.010.666</b>	<b>1.784.380</b>
<b>Capital</b>	<b>448.950</b>	<b>448.950</b>
Capital escriturado	448.950	448.950
<b>Prima de emisión</b>	<b>6.324.995</b>	<b>6.324.995</b>
<b>Acciones Propias</b>	<b>-192.283</b>	<b>-147.133</b>
<b>Reservas</b>	<b>-227.800</b>	<b>-234.457</b>
Otras Reservas	-227.800	-234.457
<b>Resultados de ejercicios anteriores</b>	<b>-4.612.767</b>	<b>-3.149.419</b>
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>-730.429</b>	<b>-1.458.557</b>
<b>Ajustes por cambios de valor</b>	<b>1.530</b>	<b>1.530</b>
Operaciones de cobertura	1.530	1.530
<b>Subvenciones, donaciones y legados recibidos</b>	<b>181.232</b>	<b>216.629</b>
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>3.377.522</b>	<b>2.513.436</b>
<b>Deudas a largo plazo</b>	<b>3.274.872</b>	<b>2.391.285</b>
Deudas con entidades de crédito	1.877.541	1.451.253
Otros pasivos financieros	1.397.330	940.032
<b>Pasivos por impuesto diferido</b>	<b>71.563</b>	<b>71.563</b>
<b>Periodificaciones a largo plazo</b>	<b>31.087</b>	<b>50.587</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>2.255.172</b>	<b>2.910.304</b>
<b>Deudas a corto plazo</b>	<b>737.853</b>	<b>1.513.930</b>
Deudas con entidades de crédito	143.362	844.102
Derivados	1.997	1.997
Otros pasivos financieros	592.494	667.831
<b>Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar</b>	<b>1.517.319</b>	<b>1.396.374</b>
Proveedores	855.443	807.343
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	0	0
Acreedores varios	172.311	75.668
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	241.769	315.439
Otras deudas con las Administraciones Públicas	247.796	197.924
Anticipos de clientes	0	0
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>6.826.122</b>	<b>7.426.278</b>
	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
Deuda Financiera /PN	3,36	1,95
Deuda Financiera Neta	3.007.053	2.425.391
Deuda Financiera Neta	4,75	9,36

Con respecto del Pasivo No Corriente, a destacar que en el mes de septiembre y cómo ya había sido anunciado en comunicados anteriores, la Sociedad obtuvo financiación adicional suscribiendo un préstamo de financiación híbrida por un importe de 500 mil euros. Por ello hay un aumento en la deuda financiera neta de la sociedad a cierre del trimestre respecto cierre del 2017, pero se mantiene estable con respecto el cierre del primer semestre del año 2018. Por otro lado, hay una reclasificación de la deuda financiera entre corto y largo plazo.

El Pasivo Corriente refleja la disminución de las deudas a corto con entidades financieras tras el acuerdo de refinanciación suscrito con las entidades bancarias en el primer semestre, aumentando de este modo las deudas a largo plazo. Al respecto de la línea de avales por importe de 300 mil euros que la compañía comunicó que habían sido aprobadas por el Consejo de Administración, éstos no han sido formalizados todavía, estando la compañía en negociaciones con entidades públicas para el aplazamiento de los vencimientos previstos en el último trimestre del año y los del 2019.

En cuanto al fondo de maniobra, sigue siendo negativo a cierre del tercer trimestre de 2018 por un importe negativo de 556 mil euros, si bien, gracias a las acciones tomadas durante 2018 de refinanciación de deuda bancaria, refinanciación de préstamos con entidades públicas y a la obtención de nueva financiación a largo plazo, se aprecia una mejora significativa respecto de un fondo de maniobra negativo de 1.204 miles de euros del primer semestre del año 2018, y situándose con una ligera mejora de 23 mil euros con respecto del fondo de maniobra de cierre de 2017.

## **E. GRADO DE CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE NEGOCIO**

La Compañía traslada al mercado su satisfacción en cuanto al grado de cumplimiento del Plan de Negocio tras haber alcanzado los objetivos financieros previstos para los primeros nueve meses del 2018, y se confirma la recuperación de rentabilidad tras las medidas adoptadas de reorganización del negocio y estrategia comercial. En cuanto al grado de cumplimiento del objetivo anual, se ha cerrado el tercer trimestre con el 74% de los ingresos del ejercicio, por lo que, por el modelo recurrente del negocio, así como por la favorable estacionalidad en ingresos habitual en el último trimestre del año, se espera alcanzar el objetivo de ingresos anual previsto en 10.512 miles de euros, acorde al Plan de Negocio 2018-2021 aprobado por el Consejo de Administración el pasado 28 de marzo de 2018.

En cuanto al grado de consecución del EBITDA, éste alcanza el 65% previsto del año con 632 miles de euros respecto un objetivo de 971 miles de euros, habiendo generado 303 mil euros de EBITDA sólo en el tercer trimestre, y neutralizando determinados gastos de naturaleza no recurrente del período, el EBITDA normalizado a cierre del tercer trimestre del año ascendería a 830 miles de euros. El efecto, en año completo, de las actuaciones de reducción de coste ejecutadas hasta la fecha, así como por el aumento de los ingresos y margen recurrente derivado de la captación de clientes la primera mitad del año, hacen prever también alcanzable el objetivo de EBITDA para 2018.

En la siguiente tabla se muestran los resultados alcanzados a 30 de septiembre con respecto de la previsión anual de resultados del ejercicio 2018 publicados con anterioridad, reflejados en la columna 2018e, junto con su evolución desde 2015, ejercicio previo a la salida al mercado.

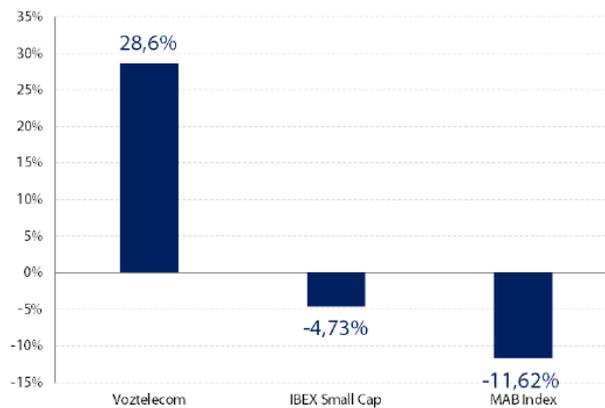
<b>VOZTELECOM</b>	<b>(Cifras en €)</b>		<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018e</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>% Cumpl</b>
<b>Importe neto de la cifra de negocio</b>	<b>9.105.239</b>	<b>9.195.822</b>	<b>9.710.831</b>	<b>10.512.325</b>	<b>7.823.314</b>	<b>74%</b>		
Variación de existencias de prod.terminados y en curso de fabricación	32.864	31.100	15.451	20.285	(160.996)			
Trabajos realizados por la empresa para su activo	606.275	588.272	609.944	626.000	478.687			
Aprovisionamientos	(3.676.146)	(3.865.136)	(4.293.221)	(5.058.609)	(3.480.628)			
<b>Margen Bruto</b>	<b>6.068.232</b>	<b>5.950.057</b>	<b>6.043.005</b>	<b>6.100.002</b>	<b>4.660.377</b>	<b>76%</b>		
% Margen Bruto / Ventas	67%	65%	62%	58%	60%			
Gastos de Personal	(2.929.637)	(3.178.400)	(3.689.993)	(3.292.043)	(2.366.287)	72%		
Otros gastos de explotación	(1.816.442)	(2.073.717)	(2.095.706)	(1.836.730)	(1.661.379)	90%		
<b>EBITDA</b>	<b>1.322.153</b>	<b>697.941</b>	<b>257.305</b>	<b>971.229</b>	<b>632.712</b>	<b>65%</b>		
Inputación Subvenciones		101.059	68.695	47.189	35.397			
<b>EBITDA s/plan negocio</b>		<b>799.000</b>	<b>326.000</b>	<b>1.018.418</b>	<b>668.109</b>	<b>66%</b>		

VozTelecom cierra pues los primeros nueve meses de 2018 con un crecimiento de los ingresos del 8,53%, muy relevante en el servicio principal Centrex con un 26%, y fuerte crecimiento de EBITDA hasta alcanzar los 632 mil euros. Unos resultados y crecimiento de EBITDA que confirman la solidez

del modelo de negocio de la Sociedad, la competitividad de su oferta y sus ventajas competitivas en un mercado muy atomizado como es el de las comunicaciones en la nube en España, en el que la Compañía sigue manteniendo una clara posición de liderazgo en cuanto a número de clientes y usuarios conectados a sus servicios. Una posición que se verá reforzada con futuras operaciones de crecimiento inorgánico que la Sociedad está en disposición de desarrollar tras la emisión ya comunicada al mercado de dos millones de euros en bonos convertibles, aprobada en Junta General Extraordinaria del pasado 26 de julio, y que ya cuenta con el compromiso firme de suscripción por parte de nuevos inversores y también de algunos de los principales accionistas.

Por último, como ya había sido anunciado al mercado, la Sociedad ha dado entrada a nuevos socios durante estos primeros nueve meses del año que han adquirido diferentes paquetes de acciones de accionistas históricos de la Compañía que han vendido total o parcialmente sus carteras. Como resultado, Inveready Evergreen SCR a cierre de junio se ha convertido en el principal accionista de la compañía con un 17,12% del capital, seguido de Capital MAB con un 12,44%, manteniendo el equipo gestor una posición conjunta superior al 20%.

La evolución positiva del negocio durante este ejercicio se ha visto reflejada también en el mercado, donde a final de septiembre la acción cerró a 2,56€ con un valor de capitalización superior a los 11M€, valor que ha sido superado en octubre, habiendo alcanzado una cotización de 4,28€ el pasado día 31 de octubre, superando el valor de salida al mercado de 2,90€, acumulando una rentabilidad anual del 119% y capitalizando en dicha fecha más de 19M€. VozTelecom se ha situado segunda en rentabilidad en el trimestre entre todas las empresas del MAB, con un 28,6% superando el promedio de rentabilidad de las empresas cotizadas en el MAB y así como del IBEX Small Cap, que han sido negativos.



En Cerdanyola, a 13 de noviembre de 2018

Xavier Casajoana  
Consejero Delegado  
VOZTELECOM OIGAA360 SA